

26 de febrero de 2018

La previa a la zafra, complicada

El sector del engorde a corral pasó las vacaciones menos relajadas de los últimos años. Los corrales retornaron la baja de la ocupación después del crecimiento de encierres en el mes de diciembre y al primero de febrero la ocupación se ubicó en el 63% volviendo a la situación mostrada e inicios de diciembre, nivel que se sostiene exclusivamente por la situación de sequía que se sufre en amplias zonas del país.

A la dura situación de una relación de compra venta fuertemente negativa se le sumó el incremento de los costos de alimentación por la suba del valor del maíz que mostró un incremento de un 30% desde principio de año, elevando el costo de alimentación aproximadamente en un 20%.

Bajo este panorama se reunieron el lunes pasado los socios de la cámara para analizar el negocio en profundidad. Precios, costos y distintos escenarios y categorías fueron analizados resultando en todos los casos con una foto de resultado (antes de impuestos) negativo para los valores actuales. Sin duda el aumento del costo de alimentación y de otros costos que hacen a la estructura tienen su reflejo en esta foto pero la relación compra venta sigue siendo por lejos el factor que más incide en este negocio. Los negocios con compras de invernada a los valores actuales cierran con resultado negativo, se debe prestar mucha atención al momento de reponer para evitar esa situación

Si bien es de esperar que con el correr de los días la situación del gordo mejore, nadie sabe realmente que sucederá. El engordador debe hacer números permanentemente con un análisis profesional y actuar en consecuencia, no se pueden convalidar valores de compra que llevan a una situación de resultado negativo.

Es mucho el trabajo que tanto desde las entidades como desde el estado se realiza en pos de acomodar ciertos temas de la cadena. Transparencia, simplificación de trámites, apertura de mercados etc. Pero todo ese trabajo tan importante parece escaso cuando el negocio no cierra y mientras tanto la baja de la presión impositiva que las empresas esperaban y que puede en parte traer algún desahogo aparece muy lejana ya sea con foco sobre impuestos nacionales, provinciales o municipales.

Porcentaje de Ocupación

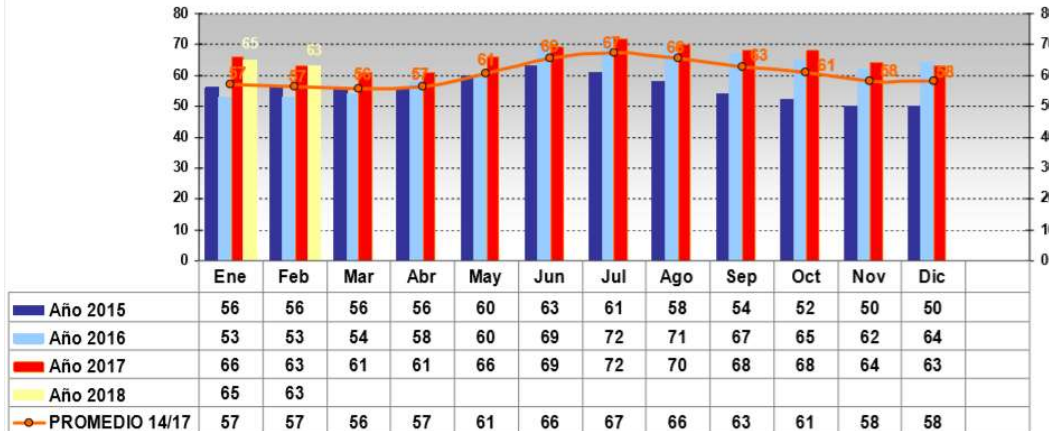


Gráfico 1: Porcentaje de ocupación sobre capacidad de encierre

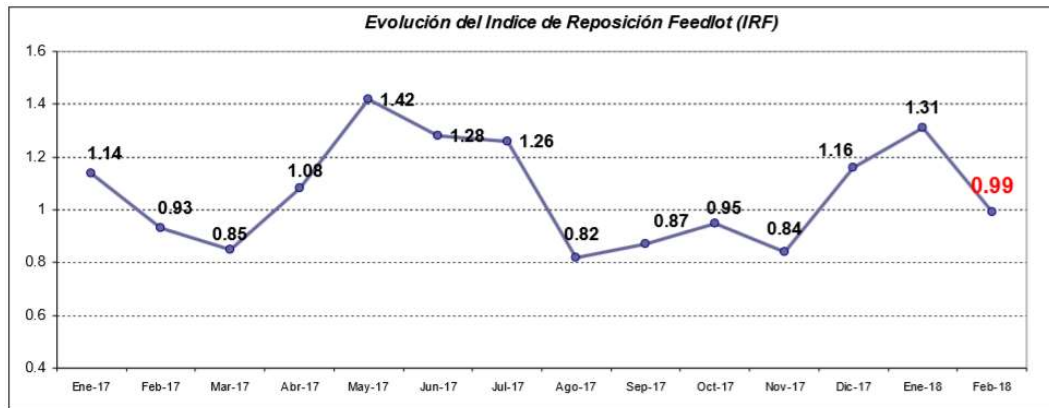


Gráfico 2: Índice de Reposición Feedlot

El Índice de Ingresos (IRF) representa el cociente entre los ingresos y los egresos mensuales.

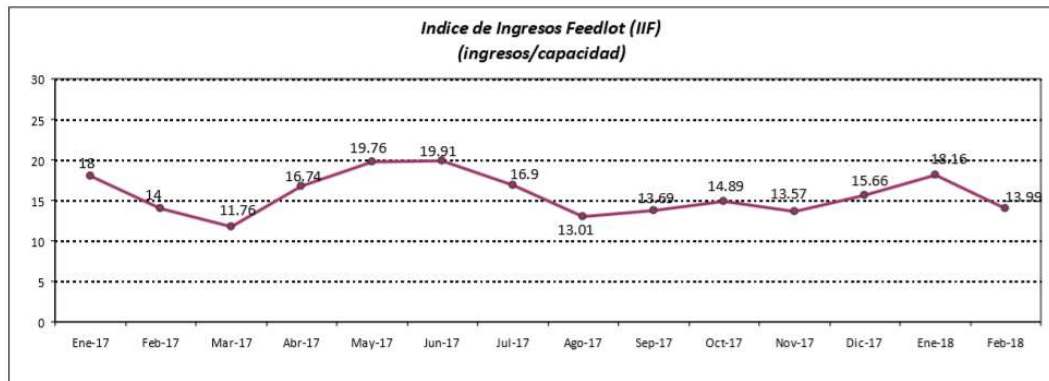


Gráfico 3: Índice de Ingresos Feedlot

El Índice de Ingresos (IIF) representa el cociente entre los ingresos mensuales y la capacidad de encierre.