

11 de mayo de 2016

Con todo caro, un solo camino: Más Kilos y eficiencia

El inicio de mayo nos muestra una ocupación de los corrales de un 60 %, registrando por segundo mes un incremento del 3 % y valores similares a los del año anterior para el mismo período. Sin embargo el IRF (Índice de Reposición Feedlot), con un valor de 1,17, registró una caída respecto al mes anterior mostrando una zafra que se presenta más escalonada debido a varios causales. En parte el buen estado forrajero de los campos favorece a un retraso en los destetes y a mayores kilos de los mismos, por otro lado el estado de los caminos rurales durante el mes de abril debido a la cantidad de días de lluvias complicaron las cargas de invernada. Asimismo los retrasos en las vacunaciones de aftosa en algunas zonas también pueden haber contribuido a esta zafra no tan marcada.

Si lugar duda el precio del maíz tiene a los productores atentos día a día. Ahora a la duplicación de su valor debido a la quita de retenciones y ajuste del tipo de cambio de fin del 2015 e inicios del corriente año se le sumó, en los últimos días, un incremento explicado por los valores internacionales y por las complicaciones logísticas de la cosecha en el país que nos deja con un maíz que triplicó su valor en tan solo seis meses. Con este escenario los distintos subproductos comienzan a jugar un papel aún más importante y los desafíos nutricionales pasan por llevar a los mismos a los niveles máximos de inclusión en las dietas.

A pesar de esto algunas señales positivas se están registraron en los últimos días, los valores del gordo muestran algunas subas acompañado de una invernada que en plena zafra ya no presenta los valores sostenidos de algunas semanas atrás. Por otro lado el hecho de haberse reducido la brecha entre el ternero gordo y el novillito gordo es una buena señal que entusiasma e invita al productor a agregar más kilos, llevando a faena animales más pesados y contribuyendo a la eficiencia de producción de toda la cadena.

Este desafío de agregar más kilos por cabeza requiere, por supuesto, más días en los corrales y por lo tanto produce un impacto financiero negativo en las empresas. Por ese motivo es necesario continuar trabajando para lograr herramientas financieras pensadas para el Feedlot para poder “aguantar” esos días de más que este cambio requiere. Es claro que esta tendencia despierta, además, la necesidad de un trabajo comunicacional de toda la cadena de cara a nuestro fuerte mercado interno, para llegar al consumo con un mensaje claro respecto los tamaños de los cortes y la calidad de los mismos.

El negocio continúa con márgenes pequeños y un momento de coyuntura adverso, sin embargo, todos estos cambios en el mercado disparan desafíos para toda la cadena, incluyendo al estado, queda pendiente la readecuación impositiva en los distintos niveles, para así lograr incentivar la creación de puestos de trabajo y mayor valor agregado en el sector cárnico.

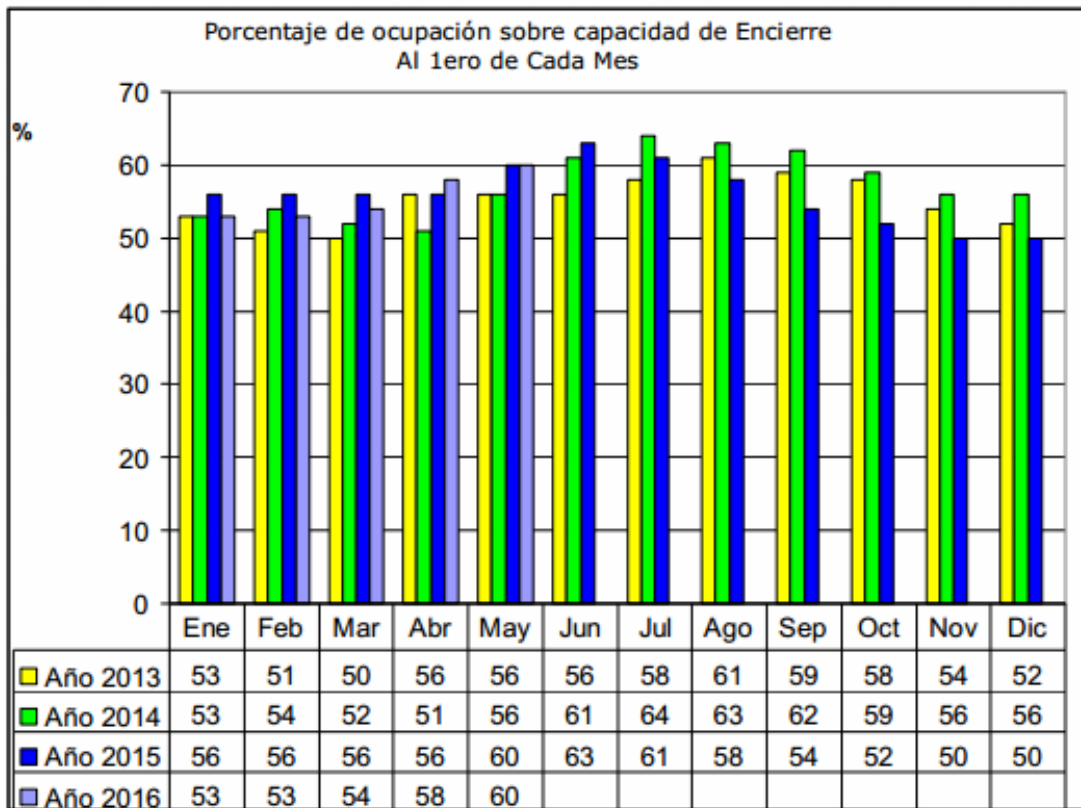


Gráfico 1: Porcentaje de ocupación sobre capacidad de encierre

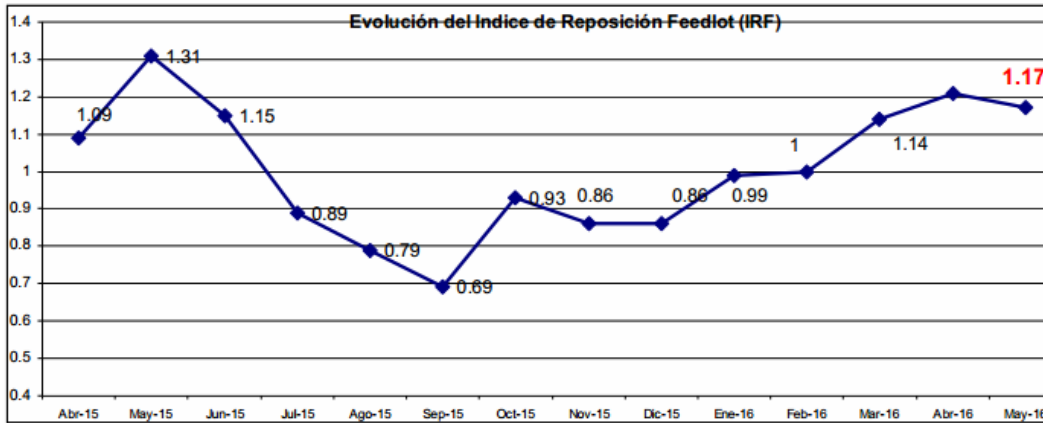


Gráfico 2: Índice de Reposición Feedlot

El Índice de Ingresos (IRF) representa el cociente entre los ingresos y los egresos mensuales.

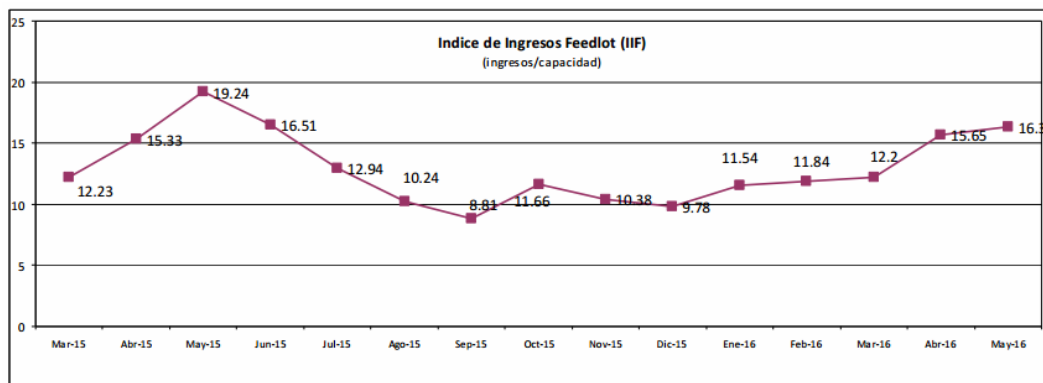


Gráfico 3: Índice de Ingresos Feedlot

El Índice de Ingresos (IIF) representa el cociente entre los ingresos mensuales y la capacidad de encierre.